

Ciechanów dnia 09.10.2025 r.

ZP/2501/76/25

Uczestnicy postępowania

dotyczy: przetargu nieograniczonego na **Zakup sprzętu informatycznego, usług i systemów związanych z konkursem Inwestycja D1.1.2 Przyspieszenie procesów transformacji cyfrowej ochrony zdrowia poprzez dalszy rozwój usług cyfrowych w ochronie zdrowia** ogłoszonego w dniu 09/09/2025 r w DUUE, nr ogłoszenia **586958-2025** oraz zamieszczonego na stronie internetowej Szpitala – <https://zamowienia.szpitalciechanow.com.pl>

Specjalistyczny Szpital Wojewódzki w Ciechanowie udziela odpowiedzi na przesłane przez Wykonawców zapytania, dotyczące treści swz:

Lp.	pytanie	odpowiedź
1.	Dotyczy postępowania ZP/2501/76/25. Przedmiot przetargu: Pakiet I Rozbudowa systemu AV/XDR. Załącznik nr 2 – formularz ofertowy techniczny W minimalnych parametrach technicznych podają Państwo następujące wymaganie: <i>Rozbudowa licencji posiadanego systemu antywirusowego ESET(lub równoważny)* o dodatkowe licencje dla 700 stacji roboczych i serwerów wraz z licencjami XDR. Wymaga się zapewnienia 36 miesięcznego wsparcia technicznego na dotychczas posiadane licencje oraz 36 miesięcznej gwarancji oraz 36 miesięcznego wsparcia technicznego na dostarczane licencje.</i> Prosimy o doprecyzowanie do jakiej daty końcowej ma być ważna licencja. Czy ma to być okres 36 miesięcy od obecnej daty wygaśnięcia posiadanej licencji?	Zamawiający informuje, że licencja ma obowiązywać od daty zawarcia umowy.
2.	W związku z zapisami dokumentacji przetargowej uprzejmie prosimy o dopuszczenie płatności częściowych, tj.: • po dostawie sprzętu oraz • po zrealizowaniu dostawy licencji i usług wdrożeniowych. Zwracamy uwagę, że obecny model płatności – oparty wyłącznie na rozliczeniu po odbiorze końcowym - prowadzi do niegospodarności oraz znaczącego wzrostu wartości ofert, co stoi w sprzeczności z zasadami racjonalnego wydatkowania środków publicznych. Aktualne zapisy wymuszają na Wykonawcy kilkumiesięczne finansowanie przez Wykonawcę wartości sprzętu (wielomilionowych) aż do momentu odbioru końcowego co musi być uwzględnione w cenie oferty – tym samym znacząco podnosząc jej wartość. Zamawiający szacuje wartość postępowania na ponad 10 milionów złotych, dla Wykonawcy koszt finansowania sprzętu to miesięcznie setki tysięcy złotych które zwiększą wartość oferty. W obecnym modelu Zamawiający nie korzysta z możliwości etapowego wydatkowania środków, mimo że sprzęt jest dostarczany znacznie wcześniej niż zakończenie wdrożenia. Zamawiający realizuje postępowanie w ramach Krajowego Planu Odbudowy (KPO), który przewiduje możliwość niezwłocznego wydatkowania środków po realizacji poszczególnych etapów projektu. Brak takiego podejścia może skutkować nieefektywnym wykorzystaniem dotacji i koniecznością zwiększenia wkładu własnego. Chcemy zauważyć, że Zamawiający oprócz proponowanego sposobu podziału płatności posiada możliwość skorzystania z innych mechanizmów w podobny sposób zmniejszający konieczność finansowania długoterminowego (np. podział procentowy 70% po dostawie sprzętu, 30 % po odbiorze końcowym) które ma znaczący wpływ na cenę. Tym samym fakt zwiększenia cen oferty lub nawet brak złożonych ofert obciąża wyłącznie Zamawiającego.	Zamawiający nie akceptuje propozycji

Paulina Witkowska

Referent

Sekcja ds. zamówień publicznych

DYREKTOR

Andrzej Juliusz Kamasa

Wiesław Babizewski

koordynator

ds. zamówień publicznych